

ALLEGATO B

ELENCO DELLE MATERIE DI INSEGNAMENTO

Il presente Allegato costituisce lo schema generale delle aree di insegnamento per le quali è possibile presentare domanda di iscrizione all'Albo sia come Persona Fisica che come Persona Giuridica.

L'elenco viene compilato e aggiornato a cura della Fondazione ITS Academy LGA in coerenza con le aree tecnologiche e i percorsi formativi ITS Academy effettivamente attivati nel biennio 2026/2028, ai sensi del D.M. 203/2023, e pubblicato sul sito istituzionale www.lga-its.eu in occasione di ciascun aggiornamento dell'Albo.

N.	Area tecnologica / Materia	Descrizione / argomenti specifici	Ore
1	MKT_1 Anno	Orientamento	16
2	MKT_S_1 Anno	Soft skills	56
3	MKT_S_1 Anno	Microsoft Office 365	40
4	MKT_S_1 Anno	Business English	60
5	MKT_S_1 Anno	Storia del Marketing	16
6	MKT_S_1 Anno	Neuromarketing	28
7	MKT_S_1 Anno	Marketing e brand position	40
8	MKT_S_1 Anno	La strategia aziendale (modello Canvas)	20
9	MKT_S_1 Anno	Marketing Strategico	104
10	MKT_S_1 Anno	UX & Conversion	52
11	MKT_S_1 Anno	Web & CMS	60
12	MKT_S_1 Anno	Social Media Strategy	52
13	MKT_S_1 Anno	Content Creation & Copy	60
14	MKT_S_1 Anno	Tools & Design	80
15	MKT_S_1 Anno	Performance Marketing	56
16	MKT_S_1 Anno	Analytics	60
17	MKT_S_1 Anno	CRM & Automation	60
18	MKT_S_1 Anno	Gestione E-commerce	52
19	MKT_S_1 Anno	AI e Strumenti Generativi	32
20	MKT_S_1 Anno	Project Work intermedio	48
21	MKT_S_1 Anno	Sicurezza sul lavoro	8
22	MKT_S_2 Anno	Orientamento	8
23	MKT_S_2 Anno	Marketing Strategico Avanzato	26
24	MKT_S_2 Anno	Performance Marketing Avanzato	26
25	MKT_S_2 Anno	Data, Privacy, Etica e sostenibilità	20
26	MKT_S_2 Anno	Project Work finale	40
27	SALES MANAGER_1 Anno	CRM Tech - HubSpot	88
28	SALES MANAGER_1 Anno	CRM Tech - Salesforce	48
29	SALES MANAGER_1 Anno	Inglese	88

N.	Area tecnologica / Materia	Descrizione / argomenti specifici	Ore
30	SALES MANAGER_1 Anno	Introduzione alla Digital Marketing Strategy	40
31	SALES MANAGER_1 Anno	Project work Intermedio	40
32	SALES MANAGER_1 Anno	Marketing e Brand Positioning	60
33	SALES MANAGER_1 Anno	Orientamento	20
34	SALES MANAGER_1 Anno	Parità fra uomini e donne e non discriminazione	8
35	SALES MANAGER_1 Anno	Project management	52
36	SALES MANAGER_1 Anno	Public speaking e relazione con il cliente	40
37	SALES MANAGER_1 Anno	SEO	40
38	SALES MANAGER_1 Anno	Sicurezza sul lavoro	8
39	SALES MANAGER_1 Anno	Social Media Management	60
40	SALES MANAGER_1 Anno	Teamwork e Leadership	20
41	SALES MANAGER_1 Anno	Tecnica e Approccio alla Sales Strategy	72
42	SALES MANAGER_1 Anno	Time management	20
43	SALES MANAGER_1 Anno	Video Editing - Produzione e Post	60
44	SALES MANAGER_1 Anno	Visual and Graphic Design	80
45	SALES MANAGER_1 Anno	AI e Strumenti Generativi	32
46	SALES MANAGER_1 Anno	Web standard e CMS	84
47	SALES MANAGER_1 Anno	Tecniche di vendita	40
48	SALES MANAGER_2 Anno	CRM Tech - HubSpot	10
49	SALES MANAGER_2 Anno	CRM Tech - Salesforce	10
50	SALES MANAGER_2 Anno	Inglese	10
51	SALES MANAGER_2 Anno	Marketing Automation	42
52	SALES MANAGER_2 Anno	Orientamento	4
53	SALES MANAGER_2 Anno	Project management	4
54	SALES MANAGER_2 Anno	Tecnica e Approccio alla Sales Strategy	4
55	SALES MANAGER_2 Anno	Web standard e CMS	4
56	SALES MANAGER_2 Anno	Project work Finale	32
57	HR_1 Anno	Inglese	64
58	HR_1 Anno	Orientamento	16
59	HR_1 Anno	Soft Skills	40
60	HR_1 Anno	Diritto di impresa e del lavoro	48
61	HR_1 Anno	Amministrazione aziendale	40
62	HR_1 Anno	MS Office	80
63	HR_1 Anno	Sicurezza sul lavoro	8
64	HR_1 Anno	Gestione e amministrazione del personale	96
65	HR_1 Anno	Applicativi informatici per la gestione delle risorse umane	60
66	HR_1 Anno	Sistemi di compliance (231 - GDPR - Certificazioni)	40

N.	Area tecnologica / Materia	Descrizione / argomenti specifici	Ore
67	HR_1 Anno	Diritto sindacale e relazioni industriali	48
68	HR_1 Anno	Ricerca e selezione del personale	64
69	HR_1 Anno	HR Digital Marketing	48
70	HR_1 Anno	Employer Branding	48
71	HR_1 Anno	Strumenti per l'inserimento lavorativo (stage, somministrazione, apprendistato)	32
72	HR_1 Anno	Formazione e piani di sviluppo del personale	56
73	HR_1 Anno	ESG, capitale umano e reporting di sostenibilità per la funzione HR.	20
74	HR_1 Anno	Welfare aziendale	32
75	HR_1 Anno	Valutazione delle performance	32
76	HR_1 Anno	Automazione tramite AI	32
77	HR_1 Anno	Budgeting e contabilità delle risorse umane	48
78	HR_1 Anno	Finanziamenti per la formazione e le politiche attive	48
79	HR_2 Anno	Orientamento	8
80	HR_2 Anno	Project management	28
81	HR_2 Anno	Diversity Management e inclusione soggetti deboli	24
82	HR_2 Anno	Project work Finale	32
83	HR_2 Anno	Gestione e amministrazione del personale	16
84	HR_2 Anno	Applicativi informatici per la gestione delle risorse umane	12
85	FINANCIAL_1 Anno	Inglese	90
86	FINANCIAL_1 Anno	Principi di diritto aziendale	28
87	FINANCIAL_1 Anno	Orientamento	32
88	FINANCIAL_1 Anno	Soft skills	32
89	FINANCIAL_1 Anno	Sicurezza sul lavoro	8
90	FINANCIAL_1 Anno	Economia Aziendale	96
91	FINANCIAL_1 Anno	Contabilità (Prima del bilancio)	52
92	FINANCIAL_1 Anno	Bilancio	60
93	FINANCIAL_1 Anno	Aspetti fiscali e tributari	50
94	FINANCIAL_1 Anno	Budgeting e controllo di gestione	60
95	FINANCIAL_1 Anno	Rapporti con banche e sistema creditizio	50
96	FINANCIAL_1 Anno	Business Intelligence e MS Power BI	76
97	FINANCIAL_1 Anno	Finanziamenti pubblici e rendicontazione	56
98	FINANCIAL_1 Anno	Certificazioni ISO e compliance	32
99	FINANCIAL_1 Anno	Microsoft Tech: Microsoft 365 e SharePoint	76
100	FINANCIAL_1 Anno	Microsoft Tech: Project	40
101	FINANCIAL_1 Anno	Marketing e comunicazione	36
102	FINANCIAL_1 Anno	Project Management	30

N.	Area tecnologica / Materia	Descrizione / argomenti specifici	Ore
103	FINANCIAL_1 Anno	Project work intermedio	32
104	FINANCIAL_1 Anno	AI e Strumenti Generativi	32
105	FINANCIAL_1 Anno	Normative e strumenti per la gestione del rischio di impresa	32
106	FINANCIAL_2 Anno	Inglese	10
107	FINANCIAL_2 Anno	Orientamento	4
108	FINANCIAL_2 Anno	Soft skills	4
109	FINANCIAL_2 Anno	Contabilità	8
110	FINANCIAL_2 Anno	Budgeting e controllo di gestione	20
111	FINANCIAL_2 Anno	Business Intelligence e MS Power BI	20
112	FINANCIAL_2 Anno	Microsoft Tech: Microsoft 365 e SharePoint	20
113	FINANCIAL_2 Anno	Project Management	4
114	FINANCIAL_2 Anno	Project work Finale	30
115	Export Manager_1 Anno	Orientamento	24
116	Export Manager_1 Anno	Sicurezza sul Lavoro	8
117	Export Manager_1 Anno	Soft Skills	56
118	Export Manager_1 Anno	Lingua Inglese	40
119	Export Manager_1 Anno	Lingua Tedesco	60
120	Export Manager_1 Anno	Microsoft Office 365	32
121	Export Manager_1 Anno	Business English per l'Export	40
122	Export Manager_1 Anno	Excel Avanzato per Export	48
123	Export Manager_1 Anno	Economia Aziendale e Diritto Commerciale	44
124	Export Manager_1 Anno	Contabilità e Fatturazione Base	44
125	Export Manager_1 Anno	Fatturazione Estera e Documenti	56
126	Export Manager_1 Anno	Dogane, Incoterms e Compliance	56
127	Export Manager_1 Anno	Logistica Internazionale	56
128	Export Manager_1 Anno	Gestione Clienti Esteri	56
129	Export Manager_1 Anno	Negoziante Internazionale	56
130	Export Manager_1 Anno	Digital Marketing Export e CRM	40
131	Export Manager_1 Anno	Analisi Vendite e Controllo di Gestione	48
132	Export Manager_1 Anno	Marketing Internazionale	48
133	Export Manager_1 Anno	Strategie di Export	56
134	Export Manager_1 Anno	Gestione E-commerce	40
135	Export Manager_1 Anno	Export sostenibile, compliance ambientale ed economia circolare	16
136	Export Manager_1 Anno	AI e Big Data	40
137	Export Manager_1 Anno	Project Work intermedio	36
138	Export Manager_2 Anno	Negoziante Avanzata	40
139	Export Manager_2 Anno	Reportistica e controllo di gestione export	40

N.	Area tecnologica / Materia	Descrizione / argomenti specifici	Ore
140	Export Manager_2 Anno	Project work Finale	40
141	Project	Innovazione in azienda	32
142	Project	Inglese	100
143	Project	Soft skills	40
144	Project	Microsoft Tech: Microsoft 365	40
145	Project	Produzione (Gestione della Produzione e Tecnologie della Produzione)	50
146	Project	Lean Manufacturing	24
147	Project	Principi di Sostenibilità	32
148	Project	Logistica	36
149	Project	Organizzazione aziendale	36
150	Project	Qualità	24
151	Project	Gestione delle Supply Chain e degli Approvvigionamenti	40
152	Project	Competenze Digitali Avanzate	64
153	Project	Finanza e budgeting + Excel integrato per il budgeting	80
154	Project	Sicurezza sul lavoro	16
155	Project	Orientamento al lavoro	36
156	Project	Gestione del Progetto	60
157	Project	Gestione del Rischio	40
158	Project	Strumenti e Software di Project Management	80
159	Project	Metodologie di Project Management	60
160	Project	Project work	78
161	Project	AI e Strumenti Generativi	32
162	Leather_goods	Introduzione al settore moda calzature e pelletteria	40
163	Leather_goods	Sviluppo Prodotto Shoes	32
164	Leather_goods	Sviluppo Prodotto e Modelleria Leathergoods	30
165	Leather_goods	Modelleria e Industrializzazione Shoes	52
166	Leather_goods	Gestione della Produzione	54
167	Leather_goods	Controllo Qualità	60
168	Leather_goods	Aftersales & care/repair	4
169	Leather_goods	Coordinamento della produzione	34
170	Leather_goods	Logistica e magazzino	16
171	Leather_goods	Raw materials: pelle e tessuti	20
172	Leather_goods	Componenti e minuteria metallica	24
173	Leather_goods	Fashion sustainability	48
174	Leather_goods	Le policies aziendali e orientamento al lavoro	36
175	Leather_goods	Costing & encoding	24
176	Leather_goods	Software settore industriale	40

N.	Area tecnologica / Materia	Descrizione / argomenti specifici	Ore
177	Leather_goods	Fashion Marketing	20
178	Leather_goods	Pacchetto office	90
179	Leather_goods	Inglese tecnico	90
180	Leather_goods	Francese tecnico	90
181	Leather_goods	Soft skills	50
182	Leather_goods	Salute e sicurezza	16
183	Leather_goods	Project management	20
184	Leather_goods	Industrial controlling	10

Nota: il candidato indica nella propria domanda di iscrizione (Allegato A1 o A2) la materia o le materie di insegnamento, tra quelle pubblicate nel presente Allegato, per le quali intende concorrere.